

更多信息:

<http://prie.comercio.es> 及

大型企业战略集群处 (就业与社会
移民 总 秘) 秘书处

http://extranjeros.empleo.gob.es/es/UnidadGrandesEmpresas/ley14_2013/index.html

西班牙各外交机构和西班牙各领馆

<http://www.exteriores.gob.es/Portal/es/SErVICIOSAlCiudadano/Paginas/EmbajadasConsulados.aspx>

海外各西班牙经济 商 务处

www.oficinascomerciales.es

西班牙经济与竞争力部 • 贸易 国务 司
处 • 贸易 投资 司

www.comercio.gob.es

西班牙对外贸易发展和投资局-西班牙投资
促进局

www.investinspain.org

NIPO: 720-16-215-1
eNIPO: 720-16-216-7
Depósito Legal: M-26578-2016

人员国际流动相关条款

9月27日颁布的14/2013号
《支持创业者及其国际化法》

(本文信息仅供参考, 不具法律约束力。)



在西班牙创业



非欧盟国家创业

面向外国创业者的信息

如果你开展一项具有创新性的创业和企业活动，并认为它将给西班牙带来特殊的经济利益，你可以受益于针对创业者的居留政策。

有两种途径：

- 申请签证，如果你不在西班牙，需要来西班牙办理开展创业活动的必需的手续。
- 申请许可，如果你在西班牙，可以实施你的项目。

对投资额及创造就业机会的数量没有做最低限定。只是对每个项目进行个案分析。此，需提供一份你项目的商业计划，以便评估它将给西班牙带来的经济利益。

谁可以申请？

创业者本人或法定代表，依据官方格式提出申请。

在哪儿申请？

- 如果你不在西班牙：你将向所在国的西班牙领事馆申请创业者居留签证。
- 如果你以合法身份在西班牙，或已有创业者签证，你将向大型企业 & 战略集群处 (UGE-CE) 申请创业者居留许可。

有效期是多长时间？

- 签证：1 年
- 初始许可：2 年
- 许可延期：2 年

如何评估项目？

贸易投资司的专家将做如下评估：

1. 你的专业背景：专业培训和经验，以及你在项目中的参与。
2. 商业计划至少应该包括：
 - 项目介绍：要开展的商业活动、开始日期、地点、公司的预期法律形式、投资的潜在经济影响、预计可以提供就业岗位的数量、其职责及资质、预期的促销活动和销售策略。
 - 产品或服务介绍：介绍须详细，并包括创新内容。
 - 市场分析：市场评估及预期发展，介绍有可能的竞争对手，评估潜在的消费群体，分析供需。
 - 融资：所需投资，融资渠道及财务计划
3. 为西班牙经济带来的附加值。

需要提交什么文件？

- 护照.
- 向西班牙境内机构购买的公共或私人医疗保险.
- 有/无犯罪记录证明.
- 财力证明.
- 如申请签证：需要由你所在辖区的西班牙大使馆经济商务处出具的认可报告。
如申请许可：商业计划.

创业者的家人可以陪同吗？

可以，他们可以随时一起或先后申请许可和/或签证。

- 配偶或事实婚姻伴侣.
- 年幼子女或经济上依赖于申请人的大龄子女.
- 赡养的长辈.

需要注意的事项：

- 签证和居留许可允许居住和工作，在全国境内有效，包括符合劳动法规规定年龄的家人。
- 办理时限短：
 - 签证：10 天.
 - 许可：30 天左右.
 - 向大型企业 & 战略集群处提交的居留许可申请或延期会自动延长申请人的停留期或居留直至办理程序完成。